



Shopee

Zajímalo by mě, proč

Nechť cesta začne

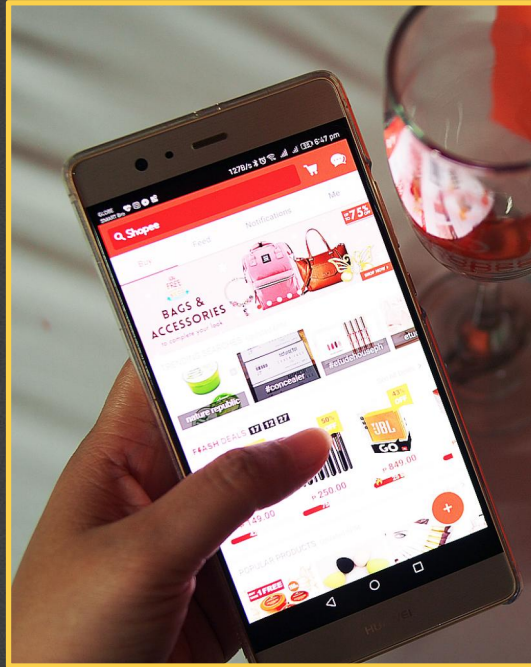


01

Na čem platforma vydělává peníze



Komise



V dnešní době internetu je nakupování online v mnoha zemích velmi rozšířené. Když si lidé vybírají stejný druh zboží, porovnávají a nakupují zboží s vysokým objemem prodeje. Naším úkolem je zvýšit objem prodeje zboží, abychom získali provizi.

Cena zboží je 1000 amerických dolarů. Cena tohoto zboží je pouze 700 amerických dolarů. Platforma si jako provizi vybere 200 amerických dolarů. Za každou prodanou komoditu platforma získá 100 amerických dolarů, za každou další prodanou komoditu 400 amerických dolarů atd.



02

Co máme dělat, když se kapitálový řetězec platformy náhle přeruší a uzavře?



Udržitelnost

Shopee je poměrně velká nákupní platforma na světě. Jedná se o společnost kótovanou na burze, která se zabývá nejen online nakupováním, ale také maloobchodem, cestovním ruchem, petrochemií, stavebnictvím, výrobou, finančnictvím atd. Se společnostmi Shopee spolupracují téměř všechny online nákupní platformy.

Díky tomuto způsobu marketingu se celkový zisk za celý rok zvýšil o 20 %. O peníze se tedy nebojte. Tento model existuje již několik let. Dokud bude existovat online nakupování, bude tato platforma existovat vždy.





03

Nemůžete se na tuto aplikaci vůbec zeptat?



Aplikace

Pokud se o této aplikaci bude široce informovat a bude odhalena, kdo bude nakupovat zboží prostřednictvím online nákupní platformy?

Proto je tato práce systémem pozvánek a můžete se připojit pouze tehdy, pokud jste pozváni, protože předseda společnosti Shopee řekl, že doufá, že se stane největší online nákupní platformou na světě.



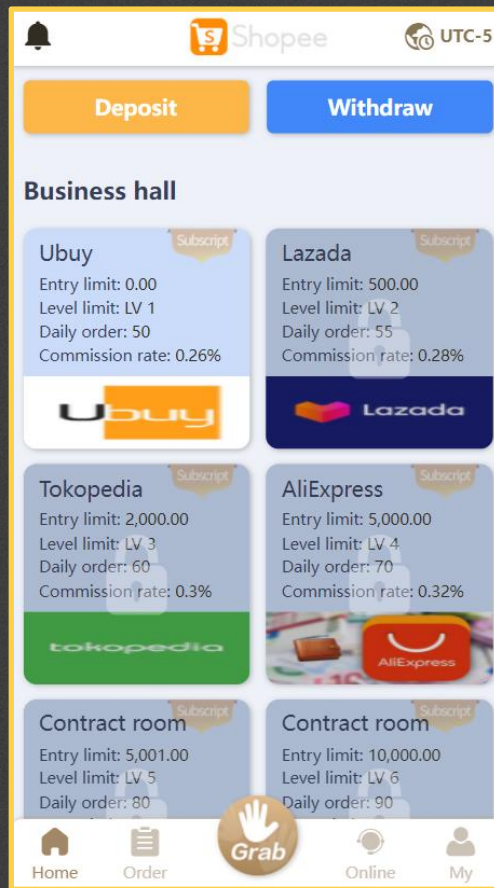


04

Proč dobíjet?

Objednávky

Protože každá objednávka musí být skutečná. Teprve když zaplatíme, zvýšíme prodeje. Obchodník nám však zboží nedodá, ale vrátí nám naši jistinu plus provizi. Čím vyšší je částka objednávky, tím vyšší je provize.





05

Proč tato platforma existuje?



Příležitost

Pracujeme jako marketingový tým. Hlavní platforma poskytuje služby obchodníka, v aplikaci pomáháme společnosti provést objednávku od obchodníka. Každý elektronický obchod měl oddělení, které pomáhá obchodníkovi, aby jeho údaje o prodeji.

proč to potřebujete, pokud jste kupující, budete kupovat telefon na platformě elektronického obchodu, vyberete si obchodníka s vysokým prodejem nebo obchodníka s 0 prodejem. To je rozdíl. Takže obchodník potřebuje, aby mu platforma elektronického obchodu pomohla zvýšit jeho prodeje, a zároveň platforma elektronického obchodu potřebuje, aby se obchodník připojil k její platformě. naším úkolem je pomoci jim a vydělat si na provizi.





06

Proč vytvářet tým?



Poslání a vize

Vizí obchodníka je vstoupit na evropský trh, my dostáváme od obchodníka provizi, pomáháme obchodníkovi dosáhnout strategického směru obchodníka vstoupit na evropský trh.





“Myšlenky dělají rozdíl... činy dělají rozdíl! Po letech si budete vděční za to, že jste dnes tvrdě pracovali.”

—Shopee—

